

Professionaliseringsprogramma



De markt voor ondernemers in het groen is volop in beweging. Als ondernemer moet u zichtbaar én onderscheidend zijn in het hele traject van acquisitie tot nazorg. Maar daarnaast is het nodig dat het bedrijfsproces en de interne samenwerking goed op orde zijn. Door aandacht te geven aan beide kanten van het ondernemen (klantbenadering én interne organisatie) kunt u uw (faal)kosten beperken en winstgevendheid verder verbeteren.

Om u daarbij te ondersteunen heeft Branchevereniging VHG het programma 'Professionalisering nieuwe stijl' ontwikkeld. Onderdeel van dit programma is een serie van samenhangende workshops.

1. De workshops 'Beter verkopen' en 'Beter social media inzetten' hebben vooral te maken met het onderscheidend vermogen en zichtbaarheid van uw bedrijf (klantbenadering).
2. De workshops 'Beter organiseren' en 'Beter leidinggeven' hebben specifiek betrekking op de interne organisatie.
3. De workshops 'Beter begroten' en 'Beter onderhandelen' hebben op beide aspecten betrekking.

Aan het workshopprogramma is begin 2018 ook de workshop 'Beter het bedrijf overdragen' toegevoegd. Deze workshop is bedoeld voor ondernemers die zich aan het oriënteren zijn op het terrein van bedrijfsopvolging.



Welke workshops volgen?

Wanneer u wilt weten welke workshop het best aansluit bij uw behoeften, dan kunt de QuickScan op de website invullen.

Logisch vervolg

Wanneer uit het invullen van de lijst met stellingen naar voren is gekomen dat meerdere workshops voor u geschikt zijn, kunt u het best kiezen voor het volgen van de workshops zoals in het overzicht beschreven.

Met betrekking tot de **interne organisatie** is het aan te bevelen om te starten met de workshop 'Beter organiseren'. Als u het bedrijfsproces goed beschreven heeft, is het vervolgens zaak om uw medewerkers daarin mee te nemen. Hoe u dat doet komt aan bod in de workshop 'Beter leidinggeven'.

Voor **klantbenadering** is de workshop 'Beter social media inzetten' een goede verdieping op de workshop 'Beter verkopen'. Van algemeen naar specifiek. Tenslotte is er ook een logische volgorde tussen de workshops 'Beter begroten' en 'Beter onderhandelen.' U kunt immers alleen op een goede manier onderhandelen met de opdrachtgever over uw aanbod wanneer uw offerte op een juiste wijze is opgebouwd.



QUICKSCAN:

SCHRIJF IN OP:

www.vhg.org/ondernemershelpdesk/professionaliseringsprogramma

Branchevereniging VHG biedt deze workshops aan in samenwerking met Bex Communicatie en Insector.

Branchevereniging VHG
De Molen 30
3994 DB Houten
Postbus 1010
3990 CA Houten
Telefoon: (030) 659 55 50
info@vhg.org



www.vhg.org